



*Acquisitie drastisch verbeteren in AFAS Stadion*

## Met minder inspanning meer rendement

**Nergens is goed presenteren zo van belang als tijdens het acquireren. Het draait allemaal om emotioneren, beïnvloeden en overtuigen.**

Presentatietrainer Pieter Frijters (Spreek.nl), bekend van radio en televisie, in het AFAS Stadion in Alkmaar op 26 mei en 2 juni een tweedaagse sneltraining 'spreken in het openbaar'. Cursisten leren alle tools inzetten om uit salesgesprekken en presentaties optimaal rendement te halen.

Frijters traint zijn cursisten onder meer in de door hem zelf ontwikkelde mind-toon-ritmetaal-methode. Dat is een methode waarbij een boodschap door het op een juiste manier afwisselen van spreekritme, toon en volume maximaal effect sorteert in het brein van toehoorders. Frijters: „Een succesvol acquisitiesprek of presentatie is een optelsom van allerlei factoren. Naast het gebruik van je stem, spelen veel meer zaken een rol. De manier waarop je waarneemt bijvoorbeeld, bepaalt of je ontspannen

bent, ruimte inneemt en autoriteit uitstraalt. En er zijn tools om door je manier van vertellen de juiste beelden op het innerlijke visuele scherm van je toehoorders te toveren. We kennen ze allemaal: mensen die er stáán. Die moeiteloos, ontspannen en op een prettige manier bijna iedereen weten mee te krijgen. Dat is geen mysterieuze gave. Iedereen kan het leren.”

 Kijk voor meer info en inschrijven voor de 2-daagse training op [www.spreek.nl](http://www.spreek.nl), of bel met 0182-612345.